

## COMMUNIQUE DE PRESSE

### **Avec un nouveau module de réponse aux questionnaires RFP – Questions-Réponses, Jack in the Box complète son offre et répond, ainsi, à toutes les exigences du télétravail**

**C'est un éventail complet de modules que propose désormais Jack in the Box avec son logiciel en ligne Proposal Studio pour la rédaction de tout document commercial (réponses aux appels d'offres, Mémoires Techniques, Formulaires DC, CGV, Contrats, Offres sur-mesure, supports de soutenance).**

**En effet, en complément des modules existants, la solution logicielle innovante Proposal Studio offre désormais un nouveau module d'aide à la réponse aux questionnaires types RFP.**

**Fort de sa réussite auprès de ses clients, Jack in the Box accroît son offre Conseil et Formation pour que ses clients deviennent des champions du Proposal Management.**

**Nantes, le 25 mai 2020** – Bientôt, le volume d'annonces d'appels d'offres va croître et les délais seront toujours aussi courts pour les Bid managers et leurs équipes dédiées à leurs réponses.

Jack in the Box, expert français du Proposal Management accompagne les équipes commerciales dans l'optimisation de leurs documents commerciaux. Proposal Studio, sur le marché depuis 2001, est un outil en ligne innovant qui facilite la construction de propositions commerciales et de réponses aux appels d'offres. Il garantit une capitalisation des argumentaires et une mise en page automatique du document final. Le résultat : gain de temps dans la construction de l'offre et assurance de contenus à jour et homogènes.

#### **Qu'est-ce qu'un questionnaire RFP ?**

Fréquent dans les secteurs bancaires ou IT, le questionnaire RFP (Request For Proposal) ou RFI (Request for Information) désigne comme son nom l'indique un ensemble de questions qui permettront au donneur d'ordre de lister précisément les sujets sur lesquels il souhaite une réponse du candidat. Ces questionnaires sont transmis au format Word, Excel ou encore PDF et parfois doivent être traités et délivrés au format du donneur d'ordre.

#### **Quelles en sont les difficultés ?**

D'un RFP à un autre, les réponses sont souvent similaires mais les questions formulées différemment. Il n'est pas rare qu'un candidat ait la sensation de perdre du temps, de

reformuler de façon hasardeuse des éléments de réponses ou d'être en difficulté de recherche de contenus dans d'anciens questionnaires répondus.

### **Quelles valeurs ajoutées propose Proposal Studio ?**

Inutile de réinventer la roue à chaque questionnaire, c'est ce que propose Proposal Studio. La clé du service repose sur une base de connaissances de réponses rapidement accessible et à jour. Le module RFP Questions & Réponses, intelligent et intuitif, permet une incrémentation des réponses automatiquement au sein du document attendu. La base de réponses s'enrichit au fur et à mesure des questionnaires.

Les bénéfices sont immédiats : gain du temps dans le traitement des Questions/réponses, RFP et RFI, sécurisation des réponses dans la base de connaissances et capitalisation des contenus au profit de tous les rédacteurs.

Ainsi, Jack in the Box, grâce à son outil Proposal Studio permet aujourd'hui de répondre à tous les volets de la candidature des marchés publics et privés : Mémoires Techniques, questionnaires RFP, RFI et ce, jusqu'à la soutenance. À ce titre, c'est le premier outil qui englobe la totalité des modes de fonctionnement. Jack in the Box facilite le travail, même à distance, des commerciaux et rédacteurs d'offres pour leur permettre de construire facilement des offres convaincantes, surtout à l'heure des distanciations sociales...

Pour en bénéficier, il suffit d'être abonné à Proposal Studio. Une démonstration peut être proposée via le site : <http://www.jack-in-the-box.fr/contact/>

### **A propos de Jack in the Box :**

*Jack in the Box est le seul expert du Proposal Management en France. Le Proposal Management développe des méthodes et des outils pour perfectionner la rédaction des propositions commerciales, des mémoires techniques et des réponses aux appels d'offres. Avec près de 120 clients grands comptes et plus de 10 000 commerciaux outillés, Proposal Studio, depuis sa sortie en 2001 a permis l'édition de plus d'1 million de documents commerciaux.*

[www.jack.fr](http://www.jack.fr)

### **Contact presse :**

Claire-Anne Lardière – [calardiere@jack.fr](mailto:calardiere@jack.fr) - 07 68 84 38 07