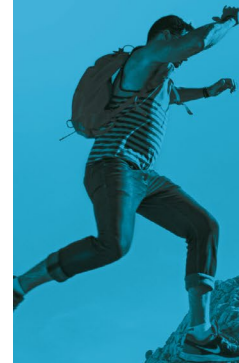


Catalogue formation

2020



JACK IN THE BOX



PROPOSAL
STUDIO[®]

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de
suivre ou réaliser des
propositions commerciales.

*Exemples : commerciaux, chargés
d'affaires, responsables des ventes,
assistantes commerciales...*



Formation utilisateurs



Prérequis

Connaissance de la navigation web



Objectifs

Se familiariser avec les fonctions clés de Proposal Studio

Savoir créer une offre dans Proposal Studio



Sessions

Sur site jusqu'à 8 personnes, 1 journée

A distance jusqu'à 4 personnes, 3 heures

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de piloter l'activité de Proposal Management et les contenus intégrés dans Proposal Studio.



Formation administrateurs



Prérequis

Connaissance de la navigation web



Objectifs

Administrer Proposal Studio pour maîtriser les fonctionnalités avancées

Mettre à jour ou créer, de manière autonome, le QCM, le plan et tous les contenus (masters et base de connaissances)

Gérer les groupes, comptes et champs de fusion de Proposal Studio

Assurer le support de niveau 1 auprès des utilisateurs



Sessions

Sur site jusqu'à 3 personnes, 1 journée

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de participer à la rédaction de propositions commerciales via une tâche assignée par le module collaboratif.



Formation contributeurs



Prérequis

Connaissance de la navigation web



Objectifs

Se familiariser avec les fonctions clés du module Collaboratif Proposal Studio

Savoir prendre en main une tâche collaborative dans Proposal Studio



Sessions

Sur site jusqu'à 8 personnes, 1 journée

A distance jusqu'à 4 personnes, 3 heures

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de transférer les compétences de prise en main de Proposal Studio à des utilisateurs.



Formation formateurs



Prérequis

Connaissance de la navigation web



Objectifs

Se familiariser avec les fonctions clés de Proposal Studio

Être capable d'organiser et animer des sessions de formations utilisateurs



Sessions

Sur site jusqu'à 4 personnes, 2 journées

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de
réaliser du support de niveau 1
auprès d'utilisateurs de
Proposal Studio.



Formation Help desk



Prérequis

Connaissance de la navigation web



Objectifs

Se familiariser avec les fonctions clés de Proposal Studio

Être capable d'assister les utilisateurs pour des demandes de niveau 1



Sessions

Sur site jusqu'à 4 personnes, 2 journées

Quel public est concerné ?
Toute personne chargée de créer des modèles scénarisés de propositions commerciales pour son entreprise et d'animer un projet de Proposal Management.

Exemple : directeurs commerciaux, marketing-communication, chefs de projet, coordinateurs...



Formation

modélisation d'offres commerciales



Prérequis

Connaissance et maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel...)
Connaissance de la navigation web



Objectifs

Mettre en œuvre un dispositif de Proposal Management au sein de sa structure et maîtriser la conception des écrits persuasifs de l'entreprise

Concevoir des modèles d'offres écrites scénarisées conformes aux exigences de qualité associées au Proposal Management
Animer des ateliers de conception documentaire et cadrer les différentes étapes et livrables nécessaires à la mise en place de Proposal Studio



Sessions

Sur site jusqu'à 4 personnes, 3 journées
Option : transmission du kit d'animation, de modélisation et gestion de projet



JACK IN THE BOX

196, rue Saint Honoré
75001 Paris

Immeuble Asturia C
4, rue Edith Piaf
44800 Saint-Herblain

Tél. 02 85 52 30 42



Certificat n°: FR058133-1